



Software de (re)venda B2B

bSales

Chega de perder tempo com atividades secundárias: use a tecnologia como aliada para alavancar as suas vendas!

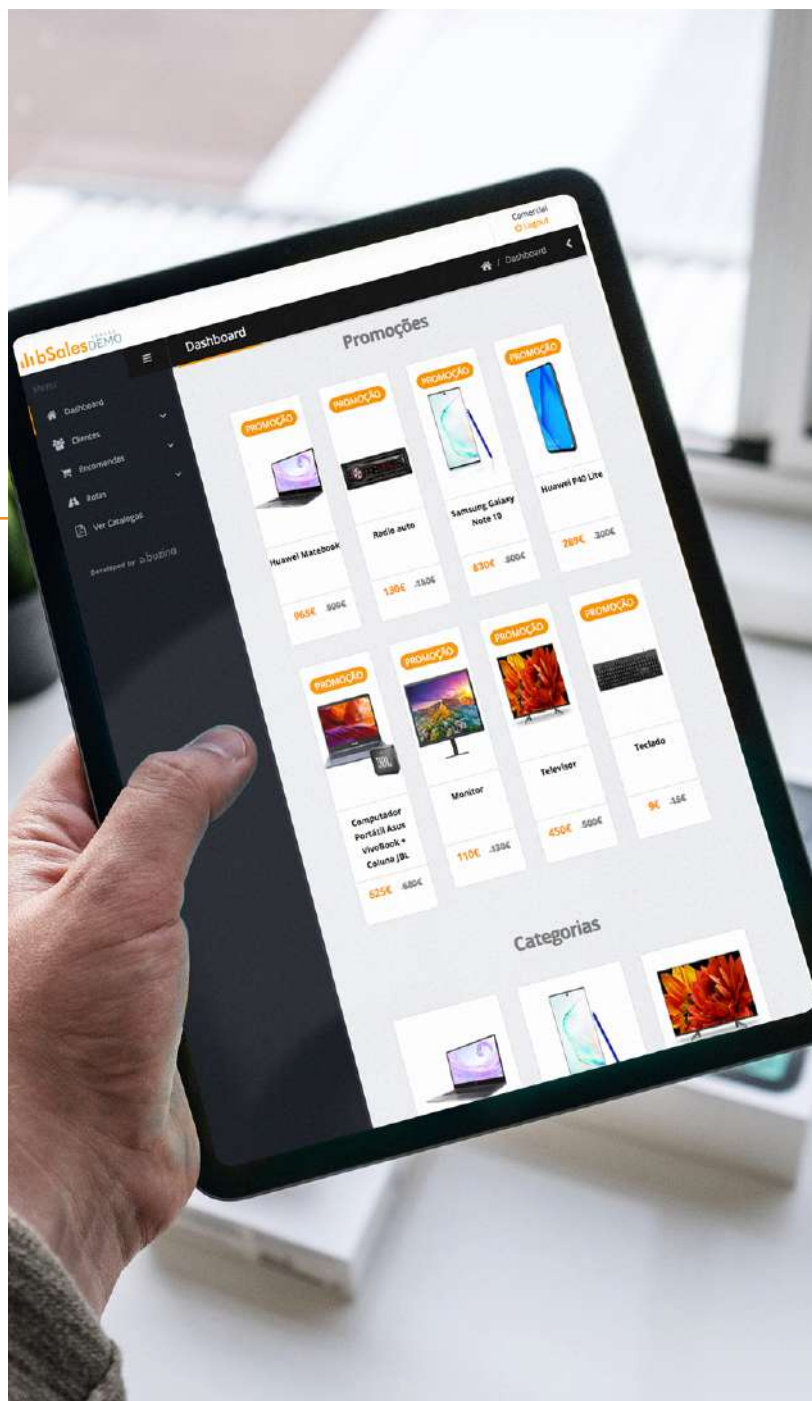
O problema

Coordenar a venda de produtos e/ou serviços tem um relativo grau de complexidade. A gestão de equipas de comerciais por todo o país, o acompanhamento das notas de encomenda em tempo real e conseguir agilizar a compra no momento exato são tarefas imprescindíveis ao crescimento dos negócios.

A solução

O software bSales ajuda-o a controlar o seu negócio de forma simples tornando-o mais flexível e produtivo! Esta moderna e prática solução permite-lhe:

- vender online 24h/dia
- aumentar receitas com uma gestão eficiente
- monitorizar as encomendas em tempo real
- gerir os stocks
- definir promoções por cliente ou produto
- analisar vendas por dia, semana, mês
- analisar vendas por comercial ou por cliente
- emitir notas de encomenda
- analisar workflows



Solução vertical que cobre as principais especificidades do comércio, retalho e serviços.

solução vertical, simples e intuitiva

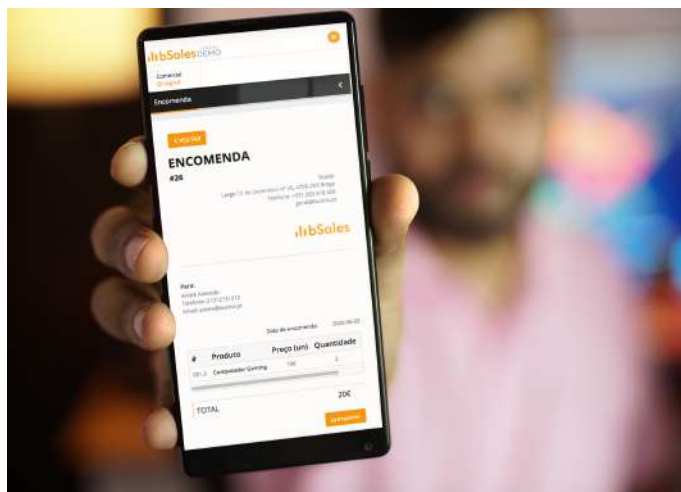
O know-how e experiência adquiridos ao longo de mais de uma década permitiram-nos, no contacto com vários setores de atividade, desenvolver uma solução vertical que cobre as principais especificidades do Comércio, Retalho e Serviços.

O nosso software foi pensado à medida do seu negócio:

⚙️ é simples e intuitivo

⚙️ tem um custo baixo de manutenção

⚙️ não tem limitações geográficas



Porquê o software bSales?



Personalização

Completamente personalizado às suas necessidades



Segurança

Os seus dados estão totalmente seguros com tecnologia SSL



Integrações

Com o software de gestão/ERP, website ou loja online



Suporte Técnico

Equipa de profissionais pronta a esclarecer as suas dúvidas

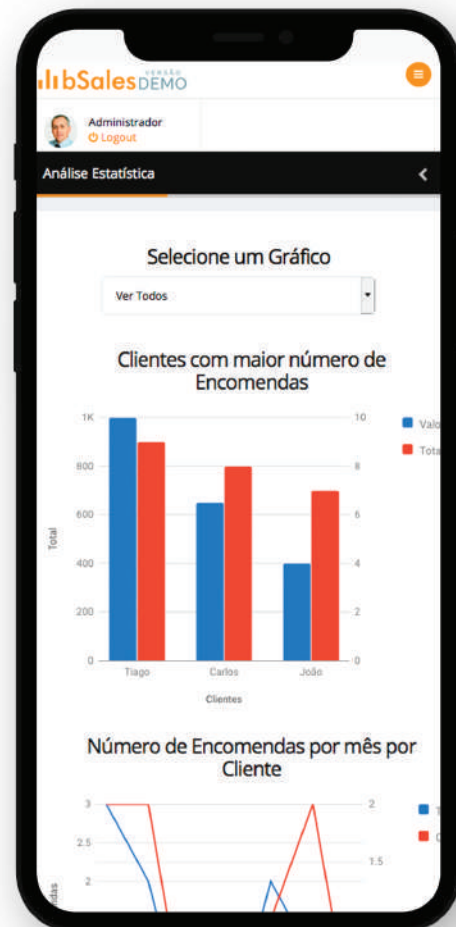
Funcionalidades

Módulo 1 – Gestão de clientes

- ✔ Informação detalhada de contactos
- ✔ Lead scoring
- ✔ Pedidos de compras/vendas
- ✔ Consulta e processamento de notas de encomenda
- ✔ Histórico de compras por cliente
- ✔ Alertas e notificações
- ✔ Definição de modelos de email
- ✔ Envio de emails por cliente ou categorias de clientes
- ✔ Importação e exportação de clientes por definição de filtros
- ✔ Visualização do funil de negócios
- ✔ Workflows do volume de negócios
- ✔ Definição de métricas-chave

Módulo 2 – Gestão de produtos

- ✔ Níveis de acesso distintos: administrador e comercial
- ✔ Upload de produtos (imagem, descrição, referência, preço e stock)
- ✔ Apresentação do catálogo de produtos e/ou serviços
- ✔ Possibilidade de destaque de produtos
- ✔ Promoção de produtos por tipo de cliente
- ✔ Gestão de stocks
- ✔ Definição de métricas-chave
- ✔ Cotações de vendas
- ✔ Sistema de pesquisa por filtros
- ✔ Campos customizáveis
- ✔ Workflows do volume de negócios por produto



Desafie-nos.
Solicite-nos uma **demonstração**.

Contactos

BRAGA

Largo 12 de Dezembro, n° 25.
4705-259 Braga

+351 253 618 458 / +351 935 243 577

geral@buzina.pt

LISBOA

Av. D. João II, n°50 Ed. Mar Vermelho, 4°
1990 - 095 Lisboa

+351 935 243 577

lisboa@buzina.pt

Com as nossas soluções aproveite o tempo extra e vá beber um café!

